#### **ORGANIZZATORI**

#### FINANZIATORI

Ministero dell'Istruzione, dell'Università e della Ricerca Regione Veneto - Fondo Sociale Europeo Regione Veneto

#### SOCI FONDATORI

I.T.G. Belzoni Boaga, Padova Università di Padova, Dipartimento Territorio e Sistemi Agroforestali Provincia di Padova, Assessorato P.I.

Ance Veneto, Venezia

Ance Collegio Costruttori Edili di Padova

Collegio Geometri e Geometri Laureati di Padova Fòrema S.r.l., Padova

Scuola Edile di Padova

I.I.S. Einaudi, Badia Polesine

#### SOCI PARTNER FONDATORI

I.T.G. Cangrande della Scala, Verona Ance, Verona Collegio dei Geometri e Geometri Laureati, Verona

#### **SOCI PARTNER**

CONFINDUSTRIA VICENZA ESTEL GROUP SRL - FBE WOODLIVING di Fongaro Enrico & c. SNC - ARC LINEA ARREDAMENTI SPA CARRETTA SERRAMENTI SRL - CATTELAN SpA ESSEQUATTRO Spa - LEGNOPAN SPA

I.I.S. Alberti, Abano Terme (Pd)- I.I.S. Canova, Vicenza I.I.S. Kennedy, Monselice (Pd) - I.I.S. De Nicola, Piove di Sacco (Pd) I.I.S. Negrelli-Forcellini, Feltre (Bl) - I.I.S. Pacinotti Massari, Mestre (Ve) - I.T.C.G. Girardi, Cittadella (Pd) I.I.S. Scarpa-Mattei, San Donà di Piave (Ve) EFA-Ente Formazione Artigiana, Padova - Enaip Veneto, Padova ESEV Scuola Edile Verona - CEVe Scuola Edile Venezia Provincia di Rovigo - Comune di Padova Ance Venezia - Collegio Geometri e Geometri Laureati Venezia Fischer Italia - Opere Edili S.r.l. - Umana S.p.A.

Mag Costruzioni - Schneider Electric - Resimix - Ascomac Vimar - Giolo Finstral - Roto Frank Italia - Velux

Network Casaclima Pd-Ro-Ve - Eterno Ivica - Cigraph.

#### **PROMOTORI**

CONFARTIGIANATO VICENZA RISORSE IN CRESCITA SRL -CLIPS Srl DALL'OSTE S.a.s. - CORA' DOMENICO & FIGLI S.p.A. MAXINTERNI SRL - POLO C.A.T. per lo sviluppo dell' Istruzione negli ambiti delle Costruzioni, Ambiente e Territorio presso I.I.S.A. "CANOVA" - PROVINCIA DI VICENZA

#### L'ORGANIGRAMMA

Paola Carron - Presidente Vincenzo Amato - Vicepresidente Claudia Nizzola - Direttore Tecnico Scientifico Marco Favaro - Manager organizzativo



### **FONDAZIONE I.T.S. RED**

Gli Istituti Tecnici Superiori (I.T.S.) nascono per applicazione del Decreto del Presidente del Consiglio dei Ministri del 2008 con l'obiettivo di assicurare una stabile offerta dei percorsi biennali in ambiti tecnologici e in coerenza con la programmazione economica europea, nazionale e regionale.

Gli I.T.S. si costituiscono secondo la forma di "Fondazione di Partecipazione", una sorta di "piccolo politecnico" con un'offerta formativa specializzata su un particolare settore merceologico, con un'altra percentuale di formazione in azienda e un'attività didattica improntata a lavori di progetto, simulazione di casi, laboratorio per formare un "supertecnico".

RED è un acronimo che riassume il titolo completo del corso I.T.S. proposto: "Risparmio Energetico e nuove tecnologie in bioEDlizia" all'interno dell'"area tecnologica dell'efficienza energetica". A completamento dell'offerta formativa nel settore dell'edilizia in senso ampio, ITS RED si propone anche nell'area "tecnologica delle nuove tecnologie per il made in italy nell'ambito del Sistema casa".

#### **INFORMAZIONI**

Per ricevere ulteriori informazioni sul corso-

 Segreteria studenti I.T.S. Via Sperone Speroni 39/41 – Padova aperta dal lunedì al venerdì dalle 14.00 alle 17.00

338 2645 173 segreteria@itsred.it www.itsred.it













## UNA SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE



**TECNICO SUPERIORE** PER IL PROCESSO. LA COMUNICAZIONE E IL MARKETING **NEL SETTORE LEGNO ARREDO** 

Sede di VICENZA

Fondazione I. T. S. Area Tecnologica dell'Efficienza Energetica Risparmio Energetico e Nuove Tecnologie in Bioedilizia

www.itsred.it



f FondazioneITSRed



Risparmio Energetico e Nuove Tecnologie in Bioedilizia

## **IL PROFILO**

Il Tecnico superiore opera per promuovere prodotti del "Made in Italy" inerenti la filiera del Legno Arredo, dei quali gestisce il processo di vendita, commercializzazione e marketing, fino ad arrivare alla consegna e al post vendita, avendo conoscenza delle specifiche caratteristiche tecniche del prodotto e della sua realizzazione. Sono previste le sequenti macrocompetenze in uscita:

- Gestisce il piano di marketing e di comunicazione sul prodotto/servizio affiancando il responsabile commerciale nell'analizzare il posizionamento in uno specifico segmento di mercato attraverso l'analisi dei mercati internazionali e di settore, il benchmark, la ricerca delle tendenze e delle potenzialità offerte dai nuovi media digitali.
- Gestisce e controlla il piano delle vendite di prodotti/ servizi (dall'offerta/progettazione, acquisizione dell'ordine, alla consegna e assistenza post vendita), monitorando la soddisfazione della clientela.
- Conosce nei dettagli il processo di produzione e consegna, le caratteristiche tecniche e normative dei materiali, delle prestazioni e delle finiture.

## **CREDITI**

Al termine del corso di studi l'allievo ottiene il diploma di tecnico superiore per il processo, la comunicazione e il marketing nel settore del legno arredo rilasciato dal Ministero dell'Istruzione, dell'Università e della Ricerca, di valore europeo (5°livello EQF).

Possono essere riconosciuti crediti per l'accesso all'Università.

## **DURATA E INSEGNAMENTO**

L'ITS RED è un corso biennale della durata di 2000 ore che si svolge in quattro semestri (due anni accademici) e prevede:

- lezioni laboratoriali (prevalentemente pomeridiane)
- lezioni in alternanza (in aula e in azienda)
- tirocinio/stage di 800 ore in azienda
- obbligo di freguenza alle lezioni del 80%

Al termine del corso di studi l'allievo dovrà sostenere un esame finale per il conseguimento del diploma di tecnico superiore di valore europeo.

## Gestione marketing e comunicazione sul prodotto, analisi mercati di settore

- Inglese
- Francese
- Comunicazione efficace, abilità relazionali
- Direct marketing e web marketing
- Elementi di diritto e normativa di settore
- Marketing stategico e operativo

## Gestione piano vendite e consegna

- metodologie per la ricerca di mercato
- informatica di base
- progettazione assistita CAD e configuratori prodotto
- budget delle vendite
- organizzazione aziendale
- tecniche di vendita e negoziazione
- internazionalizzazione dell'impresa e marketing
- internazionale

# Processo di produzione e consegna, tecnologia materiali

- politiche di marchio e tutela della filiera del legno
- processi produttivi della filiera del legno
- tecnologia dei materiali della filiera del legno
- categorie merceologiche della filiera del legno
- principi di interior design
- ambiente, qualità sicurezza nella filiera del legno
- processo di vendita e consegna

#### **SEDE FORMATIVA**

Presso I.I.S. CANOVA, Via Astichello 195 - Vicenza Laboratori presso le Aziende/Enti/Soci

#### **COME SI ACCEDE**

Al corso possono accedere tutti i diplomati delle scuole secondarie di secondo grado, in particolar modo i diplomati di Istituti tecnici (settore tecnologico

- Costruzione Ambiente e Territorio e settore economico), dei licei (scientifico, tecnologico, artistico, linguistico) e istituti professionali (servizi commerciali e industria e artigianato). La selezione avviene per titoli ed esami (test e colloquio attitudinale).
- Per accedere al corso è previsto un contributo per la frequenza ed eventuali esenzioni e/o agevolazioni.
- Le iscrizioni sono aperte da novembre.
- Le selezioni avverranno nel mese di dicembre.
- Saranno ammessi fino ad un massimo di 30 studenti.
- L'inizio del corso è previsto per dicembre.
- Le informazioni per le modalità d'iscrizione sono disponibili sul sito.

## **SBOCCHI PROFESSIONALI**

All'interno di aziende nelle funzioni commerciali, progettazione e tecnico-commerciali, operanti nei settori:

- Arredamento, Interior Design
- Edilizia (serramenti, pavimenti, rivestimenti e strutture)

### **DOCENTI**

I docenti del corso sono per il 50% insegnanti provenienti da istituti tecnici e dal mondo universitario e per il 50% professionisti del mondo dell'azienda per garantire una formazione completa ed equilibrata.